

PROJECT FLOORS

Wir können, was wir tun. Sie auch?

Sie sind ein Verkaufstalent und wollen in einer modernen, auf Wachstum ausgelegten Branche tätig sein und ein vielseitiges Produkt von hoher Qualität verkaufen?

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst für das Gebiet Rhein-Ruhr (PLZ 40/42, 44-47)

Das Aufgabengebiet umfasst die Betreuung und den Ausbau des vorhandenen Kundenstammes sowie die Akquisition im Objektgeschäft. Architekten, Planer, Ladenbauer, Objektore sowie der Fach- und Großhandel sind unsere Ansprechpartner.

Wir sind einer der führenden Hersteller hochwertiger LVT-Designbodenbeläge mit Vertriebswegen in ganz Europa. Wir wollen mehr leisten als der Wettbewerb - ein erstklassiges Sortiment, fachgerechte Beratung und partnerschaftliches Mitdenken sind unsere Maxime.

Hört sich gut an? Dann melden Sie sich bei uns!

Wir bieten Ihnen neben unseren wettbewerbsfähigen Produkten viel Freiraum für selbstständiges, zielorientiertes Arbeiten. Die Position findet eine attraktive und leistungsgerechte Einkommensregelung. Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, frühestmöglichem Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

PROJECT FLOORS GmbH

Max-Ernst-Str. 4 • D-50354 Hürth

personalabteilung@project-floors.com

www.project-floors.com

Your Project. Our Floors.