



Your Project. Our Floors.

PROJECT FLOORS

Wir erweitern unser Sales-Team!

Wenn Sie ein Verkaufstalent sind und in einer modernen, auf Wachstum ausgelegten Branche tätig sein möchten, um ein vielseitiges Produkt von hoher Qualität zu verkaufen, dann bewerben Sie sich bei uns!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst für das Gebiet Baden-Württemberg (PLZ 70-79, 88-89)

Das Aufgabengebiet umfasst die Betreuung und den Ausbau des vorhandenen Kundenstammes sowie die Akquisition im Objektgeschäft. Architekten, Planer, Ladenbauer, Objektore sowie der Fach- und Großhandel sind unsere Ansprechpartner.

Wir sind einer der führenden Hersteller hochwertiger LVT-Designbodenbeläge mit Vertriebswegen in ganz Europa. Wir wollen mehr leisten als der Wettbewerb - ein erstklassiges Sortiment, fachgerechte Beratung und partnerschaftliches Mitdenken sind unsere Maxime.

Hört sich gut an? Dann melden Sie sich bei uns!

Wir bieten Ihnen neben unseren wettbewerbsfähigen Produkten viel Freiraum für selbstständiges, zielorientiertes Arbeiten. Die Position findet eine attraktive und leistungsgerechte Einkommensregelung. Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, frühestmöglichem Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

PROJECT FLOORS GmbH

Max-Ernst-Str. 4 • D-50354 Hürth

personalabteilung@project-floors.com

www.project-floors.com