

Erfahrener

Vertriebsprofi

sucht neue Herausforderung im Vertrieb oder Produktmanagement.

Über 33 Jahre Erfahrung im Außendienst, davon 27 Jahre in der Bodenbelagsindustrie für elastische und Hartbodenbeläge in verschiedenen leitenden Funktionen wie Key-Account-Management und Verkaufsleitung.

Kompetenzen:

- Nachweisbare Erfolge in der Verkaufsleitung und Umsatzsteigerung
- Exzellente Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Expertise in der strategischen Marktentwicklung, Akquise und Kundenbindung sowie der Betreuung von Key Accounts
- Strategische Planung und Umsetzung von Verkaufsstrategien

Gerne erwarte ich Ihre Zuschriften unter meine_veraenderung@gmx.net